



Le Programme de formation pour tous
les créateurs d'entreprise motivés !

CONTENU DE LA FORMATION



7 modules de formation à suivre à votre rythme pour :

- 1 Mieux vous connaître en tant que futur entrepreneur
- 2 Déterminer vos objectifs en tant qu'entrepreneur
- 3 Définir une première offre viable qui vous corresponde.
- 4 Établir un plan d'action pour trouver vos premiers clients

- ✓ 7 modules thématiques
- ✓ Des vidéos
- ✓ 1 espace de formation dédié pour apprendre en autonomie
- ✓ Des fiches pour avancer étape par étape + des vidéos
- ✓ Du coaching en option en fonction de votre besoin

CONTENU DE LA FORMATION



MODULE 1: **Moi, porteur de projet**

Objectif : Mieux se connaître en tant que porteur de projet

1. Mieux se connaître, identifier ses forces
 - Qui suis-je ?
 - Quelles sont mes motivations
 - Quel est mon contexte ?
 - Quelles sont mes peurs ?
 - Qu'est-ce que je dois mettre en place pour réussir ?
2. Définir ses objectifs
3. Trouver son pourquoi

MODULE 2: **Mon projet**

Objectif : Clarifier son projet

- Définir précisément votre produit ou service
- Déterminer les contraintes éventuelles
- Identifier votre différenciation
- Résumer les grandes lignes de votre projet

MODULE 3: **Mon marché**

Objectif : Bien connaître son marché et ses concurrents

- Analyser le marché
- Analyser la concurrence
- Définir votre positionnement



CONTENU DE LA FORMATION

MODULE 4: **Mon produit ou service**

Objectif : Construire son offre

- Répondre à un besoin reconnu et à une problématique client identifiée
- Bien connaître votre client idéal (persona)
- Construire l'offre qui correspond au besoin de votre client idéal
- Clarifier votre différenciation et vos plus

MODULE 5: **La viabilité de mon projet**

Objectif : Estimer un volume de produit ou de service à vendre en fonction de vos objectifs financiers.

- Estimer votre chiffre d'affaires et sa faisabilité
- Connaître vos charges
- S'assurer de l'adéquation volume/ chiffre d'affaires / charges et ajuster si besoin

MODULE 6: **Ma stratégie pour acquérir mes premiers clients**

Objectif : Définir une stratégie commerciale et de communication

- Déterminer ses moyens de prospection
- Prioriser une offre sur une à 2 cibles
- Définir un plan d'action commercial

MODULE 7: **Mes prochaines étapes**

Objectif : Déterminer les prochaines étapes de la création d'entreprise

- Identifier tout ce qui a été réalisé
- Déterminer ses prochaines actions



A qui s'adresse ce programme ?

- ☑ Vous avez une **idée** de création d'entreprise
- ☑ Vous êtes **motivé(e)**
- ☑ Vous avez tout lu sur la création d'entreprise et recherchez plein d'infos
- ☑ Vous avez besoin de **structurer votre projet** et de méthode **passer rapidement à l'action.**



**PRÊT(E) À PASSER À L'ACTION ?
DÉMARREZ LE PROGRAMME !**